

Nordanex in der Presse

www.di-branche.de, Heft Digital Imaging 2-2014 / März-April

KONTINUIERLICHER ZULAUF

NORDANAEX Der Nordanex-Systemverbund mit Stammsitz in Bremerhaven zieht ein positives Resümee für das vergangene Geschäftsjahr 2013. Das Konzept geht offensichtlich auf:

Mit qualitativ hochwertigen Services sichern sich die Systempartner entscheidende Markt- und Bezugsvorteile sowie tatkräftige Unterstützung im Tagesgeschäft. Dass dies ein sicheres Schiff bei der aktuell stürmischen Marktlage ist, verstehen immer mehr IT-Systemhäuser und Fachhändler in Deutschland. Konkret entschieden sich 2013 45 neue Mitglieder für Nordanex, wodurch die Anzahl der bundesweit vertretenen Systempartner erstmals die 200er-Marke hinter sich lässt.

Beim zentralregulierten Umsatz konnte Nordanex im vergangenen Jahr um durchschnittlich 13 % zulegen, was angesichts der schwierigen Finanz- und Wirtschaftslage in Europa ein unerwartet gutes Ergebnis darstellt. Dabei zeigt sich, dass es sich lohnt, nicht alleine sondern gemeinschaftlich gestärkt der aktuellen Marktlage zu trotzen.

Der Nordanex-Systemverbund setzt dabei weiterhin auf die Unabhängigkeit jedes einzelnen Mitglieds. Ein Nordanex-Systempartner profitiert von den Grundpfeilern wie der Zentralregulierung, dem NEOS Einkaufstool und vielen weiteren Verbundeffekten. So werden die Nordanex-Partner auch den wachsenden Kundenanforderungen in puncto „Beratungsqualität und Service-Orientierung“ gerecht. Sie bringen ihren Kunden als Spezialisten auf ihrem Gebiet den Mehrwert einer Vor-Ort-Betreuung nahe. Unter anderem durch Profi-Trainings, sowie vertriebsunterstützende Maßnahmen wird ihnen der Systemverbund Nordanex hierbei auch in diesem Jahr unterstützend zur Seite stehen. ||